



PERSONALBERATUNG

hoch maß

Unternehmen: Wir sind ein eigenständig agierendes Unternehmen im Mittelstand und stellen hochpräzise Produkte für die Automobilindustrie und verschiedene andere Industriezweige aus anspruchsvollen Metallen und Legierungen her. Unsere maßgeschneiderten Kundenlösungen erzeugen eine enge partnerschaftliche Zusammenarbeit mit den Marktteilnehmern. Den komplexen Fertigungsprozess bieten wir aus einer Hand an, von der Konstruktion bis zum endbearbeiteten Präzisionsteil. Zu den Kunden zählen namhafte Unternehmen aus der Automobil- und Zulieferindustrie, Luft- und Raumfahrt, Medizintechnik, Maschinenbau, Elektrotechnik, Lebensmittel- und Chemieindustrie sowie der Wehrtechnik. Mit unseren hochqualifizierten Mitarbeitern erwirtschaftete das Unternehmen zuletzt einen Jahresumsatz im hohen zweistelligen Millionenbereich.

Position: Wir suchen einen **exzellent vernetzten Vertriebsprofi aus der Automobil- und Zulieferindustrie als**

Geschäftsführer (m/w/d)

Automotive und Wehrtechnik

Die Aufgabe umfasst die strategische und operative Gesamtverantwortung für die Bereiche Vertrieb und Finanzen. Der Geschäftsführer leitet das Unternehmen zusammen mit seinem technischen Kollegen in enger Abstimmung mit den Gesellschaftern und stellt sicher, dass wirtschaftliche Ziele, Qualitätsstandards und Innovationsstrategien erfüllt werden. Als charismatische Führungskraft und Teamleader verantwortet er die Weiterentwicklung des Unternehmens in einem anspruchsvollen und wettbewerbsintensiven Umfeld, welche auch technische Transformationsprozesse und die weitere Internationalisierung einschließt.

Aufgabe: Als erfahrener Vertriebsprofi mit tiefen Wurzeln in der Automobil- und Zulieferindustrie sorgen Sie dafür, dass das Unternehmen nachhaltig profitabel wächst, höchste Qualitätsstandards erfüllt und sich kontinuierlich weiterentwickelt. Sie sind der zentrale Impulsgeber für die zukunftsweisende Vertriebsstrategie. Dabei verantworten Sie nicht nur die Steuerung und Weiterentwicklung des Key Account Managements und CRM, sondern identifizieren auch systematisch neue Marktpotentiale. Sie kennen aus eigener Erfahrung die Entscheidungsstrukturen bei OEMs und Tier-1-Zulieferern und verfügen über ein belastbares Netzwerk in der Automobilbranche und der Zulieferindustrie. Mit Verhandlungssicherheit, exzellentem technischen Verständnis und unternehmerischem Weitblick führen Sie das Unternehmen in eine wirtschaftlich erfolgreiche Zukunft.



PERSONALBERATUNG

nach Maß

Ihr Wirkungsbereich umfasst insbesondere:

- Die Entwicklung und Umsetzung einer marktorientierten Unternehmensstrategie
- Die Operative Leitung von Vertrieb, Finanzen/IT und internationale Beschaffung
- Die aktive Betreuung der internationalen Schlüsselkunden und die Akquise von Neukunden weltweit
- Die Erschließung neuer Branchen und Marktsegmente sowie die gezielte Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Die konsequente Optimierung interner Prozesse und Abläufe zur Steigerung von Effizienz und Kundenorientierung
- Die internationale Vertriebskoordination mit allen Standorten
- Die Repräsentation des Unternehmens gegenüber Kunden, Partnern und Stakeholdern

Anforderungen:

Gesucht wird eine vertriebsstarke Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken und Handeln, Marktverständnis und einer klaren Fähigkeit zur motivierenden Führung. Der Kandidat bringt fundierte internationale Vertriebserfahrung mit, insbesondere in der Automobil- und Zulieferindustrie und kennt sowohl mittelständische Strukturen als auch Konzernorganisationen und deren Abläufe und Anforderungen.

Fachliche Anforderungen:

- Ein abgeschlossenes technisches oder wirtschaftswissenschaftliches Studium, idealerweise als Wirtschaftsingenieur
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen technischen Vertrieb, vorzugsweise in Tier-2-Unternehmen, Tier-1-Unternehmen oder bei einem OEM
- Gute kaufmännische und betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Fundiertes Wissen über internationale Beschaffungsprozesse bei OEMs und Tier 1
- P&L-Verantwortung, Erfahrung in Vertrags- und Preisverhandlungen
- Erfahrung im Umgang mit Mittelstandsunternehmen ebenso wie im Konzernumfeld
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Führungsstärke, Kommunikationsfähigkeit und Reisebereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Angebot:

Wir bieten eine große Chance zur Profilierung und persönlichen Entfaltung mit hoher Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum. Kandidaten aus der zweiten Reihe haben gleichfalls gute Chancen.



PERSONALBERATUNG

nach Maß

Sie erwartet:

- Ein attraktives, erfolgsorientiertes Vergütungspaket
- Die Chance auf Beteiligung am Unternehmen
- Ein neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Eine strukturierte Einarbeitung durch die Gesellschafter
- Ein engagiertes Team an erfahrenen Mitarbeitern und ein auf Vertrauen basiertes, kooperatives Miteinander
- Klare Perspektiven, kurze Entscheidungswege und die Möglichkeit, wirklich etwas zu bewegen

Kontakt:

Erstes Interview mit MPS Personalberatung, zweites Gespräch mit den Gesellschaftern.